FORMASUITE

PROGRAMME DE LA FORMATION

Pratiquer le Home Staging en 1 journée

Le 24/11/2026

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de la formation, le participant sera capable de mettre en œuvre les compétences suivantes :

- Maitriser les bases du home staging
- Utiliser les techniques de décoration d'intérieur spécifiques au home staging
- Appliquer des méthodes marketing et commerciales en lien avec le home staging
- Appréhender les questions juridiques et contractuelles du home staging

CONTENU

AVANT LA FORMATION

- Entretien téléphonique avec le formateur afin de personnaliser votre formation.
- Le programme de formation ci-dessous pourra donc être modifié gratuitement en fonction de vos attentes.

Introduction au Home Staging

- Définition et objectifs du home staging : préparer un bien immobilier pour la vente ou la location.
- Historique et évolution du home staging.
- Importance du home staging dans le marché immobilier actuel.

Bases du Home Staging

- Principes fondamentaux du home staging : désencombrement, dépersonnalisation, réparation, nettoyage, et mise en scène.
- Comprendre l'impact psychologique des couleurs, de l'éclairage, et de l'aménagement sur les potentiels acheteurs ou locataires.

Techniques de Décoration d'Intérieur Spécifiques au Home Staging

- Utilisation efficace du mobilier et des accessoires pour valoriser les espaces.
- Astuces pour maximiser visuellement l'espace et la luminosité.
- Atelier pratique : réaménagement d'un espace selon les principes du home staging.

Méthodes Marketing et Commerciales en Lien avec le Home Staging

- Stratégies pour promouvoir efficacement un bien après un home staging.
- Techniques de photographie immobilière pour mettre en valeur le bien.
- Conseils pour organiser des visites qui valorisent le travail de home staging effectué.

Aspects Juridiques et Contractuels du Home Staging

- Cadre légal du home staging : obligations et responsabilités du home stager.
- Conseils pour rédiger un contrat de prestation de services en home staging.

CONTACTEZ NOUS

Du Lundi au Vendredi
de 9h00 à 12h30 et de 13h30 à 17h00
Par téléphone au **05 31 60 07 07**
Par email : serviceclient@formasuite.fr
Responsable Pédagogique : Yannick Lacave

FORMASUITE
12 rue Courbet 82000 Montauban
SIRET : 842 016 594 00017
N° de déclaration d'activité : 76820087382

- Gestion des attentes et des relations avec les clients.

Ateliers Pratiques et Études de Cas

- Mise en pratique des techniques de home staging sur des études de cas réels.
- Simulation d'une consultation en home staging : de l'évaluation initiale à la proposition commerciale.

FIN DE LA FORMATION

- Débrief de la formation avec le formateur pour consolider vos connaissances.

PREREQUIS

Aucun

PUBLIC VISE

Tout public

- Formation individuelle ou collective (garantie à partir du premier inscrit)
- Formation assurée au sein de vos locaux ou dans une salle de formation dans la ville de votre choix
- Dates de votre choix sans surcoût
- Entretien téléphonique préalable avec notre formateur afin de personnaliser votre formation
- Inscription à réaliser 15 jours avant le démarrage de la formation
- Horaires : de 9h à 12h30 et de 13h30 à 17h
- Nombre de participants : de 1 à 20 participants (au delà nous consulter)
- **Formation accessible à toutes personnes porteuses de handicap. Locaux adaptés.**

DUREE

7 heures

PEDAGOGIE

Montée en compétence assurée par l'association d'un contenu théorique et pratique. Etude de cas concrets en rapport avec votre quotidien professionnel.

Suivi de l'exécution :

- Feuilles de présences signées des participants et du formateur par demi-journée
- Attestation de fin de formation mentionnant les objectifs, la nature et la durée de l'action et les résultats de l'évaluation des acquis de la formation.

Appréciation des résultats :

- Recueil individuel des attentes du stagiaire
- Questionnaire d'auto-évaluation des acquis en début et en fin de formation
- Évaluation continue durant la session
- Remise d'une attestation de fin de formation
- Questionnaire d'évaluation de la satisfaction en fin de formation

Moyens et supports pédagogiques :

- Evaluation des besoins et du profil du participant
- Apport théorique et séquences pédagogiques regroupées en différents modules
- Cas pratiques
- Questionnaire et exercices

CONTACTEZ NOUS

Du Lundi au Vendredi
de 9h00 à 12h30 et de 13h30 à 17h00
Par téléphone au **05 31 60 07 07**
Par email : serviceclient@formasuite.fr
Responsable Pédagogique : Yannick Lacave

FORMASUITE
12 rue Courbet 82000 Montauban
SIRET : 842 016 594 00017
N° de déclaration d'activité : 76820087382

- Tests de contrôle de connaissances et validation des acquis à chaque étape
- Retours d'expériences
- Séquences pédagogiques regroupées en différents modules,
- Remise d'un support pédagogique
- Echanges interactifs
- Intervention d'un formateur expert dans son domaine

Modalités d'évaluation et de suivi :

- Grille d'évaluation (test de positionnement)
- Entretien téléphonique avec le formateur avant la formation
- Travaux pratiques
- Tests de contrôle de connaissances et validation des acquis à chaque étape
- Echange avec le formateur par visioconférence (webinar), téléphone et mail
- Exercices corrigés, études de cas réels, mise en application concrète et utile
- Évaluation pour valider vos acquis en fin de formation

Profil du formateur :

- Chaque formation est sous la responsabilité du directeur pédagogique de l'organisme de formation.
- Le bon déroulement est assuré par le formateur désigné par l'organisme de formation.
- Formateur référent : M.Lacave Téléphone : 05 31 60 07 07

Une attestation de formation sera délivrée au stagiaire.