FORMASUITE

PROGRAMME DE LA FORMATION

Maîtrise de la Passation des Marchés Publics : Formation Approfondie pour l'Acheteur Public en 1 journée

Le 16/11/2026

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de la formation, le participant sera capable de mettre en œuvre les compétences suivantes :

- Acquérir une maîtrise approfondie du cadre légal régissant les marchés publics.
- Comprendre et mettre en œuvre les différentes procédures de passation des marchés publics.
- Savoir préparer un dossier de consultation complet et conforme aux exigences légales.
- Développer les compétences nécessaires pour analyser les offres et attribuer un marché de manière équitable et transparente.
- Assurer un suivi efficace du marché public depuis son attribution jusqu'à sa clôture, en intégrant les bonnes pratiques d'évaluation post-exécution.

CONTENU

AVANT LA FORMATION

- Entretien téléphonique avec le formateur afin de personnaliser votre formation.
- Le programme de formation ci-dessous pourra donc être modifié gratuitement en fonction de vos attentes.

Accueil des participants et introduction

- Présentation des objectifs de la formation.
- Tour de table pour saisir les attentes des participants.

Cadre légal des marchés publics

- Exploration du cadre légal actuel régissant les marchés publics, y compris les évolutions récentes et leur impact sur les pratiques d'achat.
- Analyse de cas pratiques pour identifier les implications légales dans des situations concrètes.

Procédures de passation des marchés publics

- Présentation des différentes procédures de passation et des critères pour choisir la plus adaptée à chaque situation.
- Exercices pratiques sur l'application de ces procédures.

Préparation d'un dossier de consultation

- Instructions sur la composition d'un dossier de consultation complet et conforme aux exigences légales.
- Atelier pratique sur l'élaboration d'un dossier de consultation, avec focus sur le cahier des charges et les critères de sélection.

Analyse des offres et attribution du marché

- Méthodes pour analyser les offres de manière objective et transparente.

CONTACTEZ NOUS

Du Lundi au Vendredi
de 9h00 à 12h30 et de 13h30 à 17h00
Par téléphone au **05 31 60 07 07**
Par email : serviceclient@formasuite.fr
Responsable Pédagogique : Yannick Lacave

FORMASUITE
12 rue Courbet 82000 Montauban
SIRET : 842 016 594 00017
N° de déclaration d'activité : 76820087382

- Techniques pour mener des négociations efficaces avec les soumissionnaires.
- Simulation de prise de décision pour l'attribution d'un marché.

Suivi efficace du marché public

- Stratégies pour un suivi efficace du marché depuis son attribution jusqu'à sa clôture, incluant les bonnes pratiques d'évaluation post-exécution.

FIN DE LA FORMATION

- Débrief de la formation avec le formateur pour consolider vos connaissances.

PREREQUIS

Aucun

PUBLIC VISE

Tout public

- Formation individuelle ou collective (garantie à partir du premier inscrit)
- Formation assurée au sein de vos locaux ou dans une salle de formation dans la ville de votre choix
- Dates de votre choix sans surcoût
- Entretien téléphonique préalable avec notre formateur afin de personnaliser votre formation
- Inscription à réaliser 15 jours avant le démarrage de la formation
- Horaires : de 9h à 12h00 et de 13h00 à 17h
- Nombre de participants : de 1 à 20 participants (au delà nous consulter)
- **Formation accessible à toutes personnes porteuses de handicap. Locaux adaptés.**

DUREE

7 heures

PEDAGOGIE

Montée en compétence assurée par l'association d'un contenu théorique et pratique. Etude de cas concrets en rapport avec votre quotidien professionnel.

Suivi de l'exécution :

- Feuilles de présences signées des participants et du formateur par demi-journée
- Attestation de fin de formation mentionnant les objectifs, la nature et la durée de l'action et les résultats de l'évaluation des acquis de la formation.

Appréciation des résultats :

- Recueil individuel des attentes du stagiaire
- Questionnaire d'auto-évaluation des acquis en début et en fin de formation
- Évaluation continue durant la session
- Remise d'une attestation de fin de formation
- Questionnaire d'évaluation de la satisfaction en fin de formation

Moyens et supports pédagogiques :

- Evaluation des besoins et du profil du participant
- Apport théorique et séquences pédagogiques regroupées en différents modules
- Cas pratiques

CONTACTEZ NOUS

Du Lundi au Vendredi
de 9h00 à 12h30 et de 13h30 à 17h00
Par téléphone au **05 31 60 07 07**
Par email : serviceclient@formasuite.fr
Responsable Pédagogique : Yannick Lacave

FORMASUITE
12 rue Courbet 82000 Montauban
SIRET : 842 016 594 00017
N° de déclaration d'activité : 76820087382

- Questionnaire et exercices
- Tests de contrôle de connaissances et validation des acquis à chaque étape
- Retours d'expériences
- Séquences pédagogiques regroupées en différents modules,
- Remise d'un support pédagogique
- Echanges interactifs
- Intervention d'un formateur expert dans son domaine

Modalités d'évaluation et de suivi :

- Grille d'évaluation (test de positionnement)
- Entretien téléphonique avec le formateur avant la formation
- Travaux pratiques
- Tests de contrôle de connaissances et validation des acquis à chaque étape
- Echange avec le formateur par visioconférence (webinar), téléphone et mail
- Exercices corrigés, études de cas réels, mise en application concrète et utile
- Évaluation pour valider vos acquis en fin de formation

Profil du formateur :

- Chaque formation est sous la responsabilité du directeur pédagogique de l'organisme de formation.
- Le bon déroulement est assuré par le formateur désigné par l'organisme de formation.
- Formateur référent : M.Lacave Téléphone : 05 31 60 07 07

Une attestation de formation sera délivrée au stagiaire.