FORMASUITE

PROGRAMME DE LA FORMATION

Les fondamentaux du Métier d'Acheteur et Intégration de la RSE dans le Processus d'Achat

Le 07/11/2026

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de la formation, le participant sera capable de mettre en œuvre les compétences suivantes :

- Comprendre en profondeur les mécanismes d'achat en contextes privés et publics.
- Perfectionner la rédaction de propositions pour se distinguer dans les appels d'offres.
- Améliorer les techniques de négociation adaptées aux achats publics et privés.
- Intégrer la RSE dans le processus d'achat.
- Mettre en œuvre une stratégie d'achat responsable alignée sur les principes de la RSE.

CONTENU

AVANT LA FORMATION

- Entretien téléphonique avec le formateur afin de personnaliser votre formation.
- Le programme de formation ci-dessous pourra donc être modifié gratuitement en fonction de vos attentes.

Jour 1 : Maîtrise des Mécanismes d'Achat et Réponse aux Appels d'Offres

Matin : Fondamentaux de l'Efficacité en Achat

- Techniques pour évaluer les fournisseurs
- Techniques pour évaluer les tendances de marché
- Stratégies pour construire et maintenir des relations solides et mutuellement bénéfiques.
- Méthodes pour négocier efficacement :
  - les prix
  - les délais
  - la qualité

Après-midi : Application Pratique et Études de Cas

- Appels d'Offres : Comprendre les attentes implicites et explicites des acheteurs.
- Rédaction de Propositions : Savoir être percutant et décisif
- Exemples de négociations : S'adapter au cadre publics et privés

Jour 2 : Intégration de la RSE dans le Processus d'Achat

Matin : Comprendre l'Importance de la RSE

- Fondamentaux de la RSE dans les Achats
- Pourquoi et comment intégrer la RSE dans le processus d'achat.

CONTACTEZ NOUS

Du Lundi au Vendredi
de 9h00 à 12h30 et de 13h30 à 17h00
Par téléphone au **05 31 60 07 07**
Par email : serviceclient@formasuite.fr
Responsable Pédagogique : Yannick Lacave

FORMASUITE
12 rue Courbet 82000 Montauban
SIRET : 842 016 594 00017
N° de déclaration d'activité : 76820087382

- Analyse des Critères RSE dans les Appels d'Offres
- Identifier et répondre efficacement aux exigences RSE.

Après-midi : Application Pratique et Études de Cas

- Élaboration d'une Stratégie d'Achat Responsable : Développer une approche d'achat qui intègre la RSE à tous les niveaux.
- Études de Cas et Mise en Situation

FIN DE LA FORMATION

- Débrief de la formation avec le formateur pour consolider vos connaissances.

PREREQUIS

Aucun

PUBLIC VISE

- Formation individuelle ou collective (garantie à partir du premier inscrit)
- Formation assurée au sein de vos locaux ou dans une salle de formation dans la ville de votre choix
- Dates de votre choix sans surcoût
- Entretien téléphonique préalable avec notre formateur afin de personnaliser votre formation
- Inscription à réaliser 15 jours avant le démarrage de la formation
- Horaires : de 9h à 12h30 et de 13h30 à 17h
- Nombre de participants : de 1 à 20 participants (au delà nous consulter)
- **Formation accessible à toutes personnes porteuses de handicap. Locaux adaptés.**

DUREE

14 heures

PEDAGOGIE

Montée en compétence assurée par l'association d'un contenu théorique et pratique. Etude de cas concrets en rapport avec votre quotidien professionnel.

Suivi de l'exécution :

- Feuilles de présences signées des participants et du formateur par demi-journée
- Attestation de fin de formation mentionnant les objectifs, la nature et la durée de l'action et les résultats de l'évaluation des acquis de la formation.

Appréciation des résultats :

- Recueil individuel des attentes du stagiaire
- Questionnaire d'auto-évaluation des acquis en début et en fin de formation
- Évaluation continue durant la session
- Remise d'une attestation de fin de formation
- Questionnaire d'évaluation de la satisfaction en fin de formation

Moyens et supports pédagogiques :

- Evaluation des besoins et du profil du participant
- Apport théorique et séquences pédagogiques regroupées en différents modules
- Cas pratiques

CONTACTEZ NOUS

Du Lundi au Vendredi
de 9h00 à 12h30 et de 13h30 à 17h00
Par téléphone au **05 31 60 07 07**
Par email : serviceclient@formasuite.fr
Responsable Pédagogique : Yannick Lacave

FORMASUITE
12 rue Courbet 82000 Montauban
SIRET : 842 016 594 00017
N° de déclaration d'activité : 76820087382

- Questionnaire et exercices
- Tests de contrôle de connaissances et validation des acquis à chaque étape
- Retours d'expériences
- Séquences pédagogiques regroupées en différents modules,
- Remise d'un support pédagogique
- Echanges interactifs
- Intervention d'un formateur expert dans son domaine

Modalités d'évaluation et de suivi :

- Grille d'évaluation (test de positionnement)
- Entretien téléphonique avec le formateur avant la formation
- Travaux pratiques
- Tests de contrôle de connaissances et validation des acquis à chaque étape
- Echange avec le formateur par visioconférence (webinar), téléphone et mail
- Exercices corrigés, études de cas réels, mise en application concrète et utile
- Évaluation pour valider vos acquis en fin de formation

Profil du formateur :

- Chaque formation est sous la responsabilité du directeur pédagogique de l'organisme de formation.
- Le bon déroulement est assuré par le formateur désigné par l'organisme de formation.
- Formateur référent : M.Lacave Téléphone : 05 31 60 07 07

Une attestation de formation sera délivrée au stagiaire.