FORMASUITE

PROGRAMME DE LA FORMATION

Perfectionnement en Droit des Contrats spécifiques au secteur pharmaceutique

Le 06/11/2026

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de la formation, le participant sera capable de mettre en œuvre les compétences suivantes :

- Maîtriser les bases fondamentales du droit commercial, réussir à négocier et rédiger un contrat commercial

CONTENU

AVANT LA FORMATION

- Entretien téléphonique avec le formateur afin de personnaliser votre formation.
- Le programme de formation ci-dessous pourra donc être modifié gratuitement en fonction de vos attentes.

Jour 1: Fondements et cadre général

Matin : Introduction et principes fondamentaux

- Accueil et présentation des objectifs de la formation
- Vue d'ensemble du droit des contrats dans le secteur pharmaceutique
- Atelier interactif: Analyse de cas de jurisprudence récente
- Discussion sur les implications pratiques des décisions judiciaires

Après-midi: Types de contrats et clauses spécifiques

- Contrats de recherche et développement (R&D)
  - Partenariats et collaborations
  - Transfert de technologie et licences
- Contrats de fabrication et de fourniture
  - Bonnes pratiques de fabrication (BPF)
  - Gestion des risques et assurance qualité
- Atelier pratique:
  - Rédaction et négociation de clauses spécifiques
  - Simulations de négociations contractuelles

Jour 2: Approfondissement et mise en application

Matin : Réglementation et compliance

- Cadre réglementaire affectant les contrats pharmaceutiques
  - Règlementations nationales et internationales
  - Compliance et obligations légales
- Gestion des litiges contractuels

CONTACTEZ NOUS

Du Lundi au Vendredi
de 9h00 à 12h30 et de 13h30 à 17h00
Par téléphone au **05 31 60 07 07**
Par email : serviceclient@formasuite.fr
Responsable Pédagogique : Yannick Lacave

FORMASUITE
12 rue Courbet 82000 Montauban
SIRET : 842 016 594 00017
N° de déclaration d'activité : 76820087382

- Prévention des conflits
- Mécanismes de résolution des litiges

Après-midi: Cas pratiques et compétences avancées

- Études de cas approfondies sur les contrats pharmaceutiques
  - Analyse et résolution de problématiques contractuelles complexes
- Développement des compétences en négociation contractuelle avancée
  - Techniques de négociation adaptées au secteur pharmaceutique

FIN DE LA FORMATION

- Débrief de la formation avec le formateur pour consolider vos connaissances.

PREREQUIS

Aucun

PUBLIC VISE

- Formation individuelle ou collective (garantie à partir du premier inscrit)
- Formation assurée au sein de vos locaux ou dans une salle de formation dans la ville de votre choix
- Dates de votre choix sans surcoût
- Entretien téléphonique préalable avec notre formateur afin de personnaliser votre formation
- Inscription à réaliser 15 jours avant le démarrage de la formation
- Horaires : de 9h à 12h30 et de 13h30 à 17h
- Nombre de participants : de 1 à 20 participants (au delà nous consulter)
- **Formation accessible à toutes personnes porteuses de handicap. Locaux adaptés.**

DUREE

14 heures

PEDAGOGIE

Montée en compétence assurée par l'association d'un contenu théorique et pratique. Etude de cas concrets en rapport avec votre quotidien professionnel.

Suivi de l'exécution :

- Feuilles de présences signées des participants et du formateur par demi-journée
- Attestation de fin de formation mentionnant les objectifs, la nature et la durée de l'action et les résultats de l'évaluation des acquis de la formation.

Appréciation des résultats :

- Recueil individuel des attentes du stagiaire
- Questionnaire d'auto-évaluation des acquis en début et en fin de formation
- Évaluation continue durant la session
- Remise d'une attestation de fin de formation
- Questionnaire d'évaluation de la satisfaction en fin de formation

Moyens et supports pédagogiques :

- Evaluation des besoins et du profil du participant
- Apport théorique et séquences pédagogiques regroupées en différents modules
- Cas pratiques

- Questionnaire et exercices
- Tests de contrôle de connaissances et validation des acquis à chaque étape
- Retours d'expériences
- Séquences pédagogiques regroupées en différents modules,
- Remise d'un support pédagogique
- Echanges interactifs
- Intervention d'un formateur expert dans son domaine

Modalités d'évaluation et de suivi :

- Grille d'évaluation (test de positionnement)
- Entretien téléphonique avec le formateur avant la formation
- Travaux pratiques
- Tests de contrôle de connaissances et validation des acquis à chaque étape
- Echange avec le formateur par visioconférence (webinar), téléphone et mail
- Exercices corrigés, études de cas réels, mise en application concrète et utile
- Évaluation pour valider vos acquis en fin de formation

Profil du formateur :

- Chaque formation est sous la responsabilité du directeur pédagogique de l'organisme de formation.
- Le bon déroulement est assuré par le formateur désigné par l'organisme de formation.
- Formateur référent : M.Lacave Téléphone : 05 31 60 07 07

Une attestation de formation sera délivrée au stagiaire.