FORMASUITE

PROGRAMME DE LA FORMATION

Acheter à l'international

Le 10/11/2026

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de la formation, le participant sera capable de mettre en œuvre les compétences suivantes :

- Connaître les spécificités des achats à l'international : environnement juridique, douane, transport, sourcing…
- Identifier les risques liés à ce type d'achat : risque produit, risque fournisseur, risque d'image…
- Intégrer la dimension multiculturelle dans la négociation
- Apprendre à déployer les achats à l'international avec méthode et de façon pérenne

CONTENU

AVANT LA FORMATION

- Entretien téléphonique avec le formateur afin de personnaliser votre formation.
- Le programme de formation ci-dessous pourra donc être modifié gratuitement en fonction de vos attentes.

JOUR 1

Matin

Identifier les enjeux de l'achat international pour son entreprise et les principaux risques associés à ce type d'achat

- Les principales motivations de l'achat international
- Les risques relatifs à l'environnement économique du pays
- Les risques liés à l'expression des besoins
- Les risques liés au fournisseur et à la relation fournisseur

Maîtriser le cadre juridique

- Systèmes juridiques et conventions internationales
- La problématique de propriété intellectuelle et industrielle
- Les litiges : la procédure d'arbitrage et son coût
- Les principales clauses d'un contrat international

Après-midi

Choisir l'Incoterm®

- Les différentes familles d'Incoterms®
- Les nouveautés apportées par les Incoterms® 2010
- Comment choisir le bon Incoterm® : les conséquences sur le prix de revient et sur la chaîne logistique

JOUR 2

Matin

Organiser la logistique internationale

- La douane : comprendre les mécanismes douaniers
- Choisir et organiser le transport

CONTACTEZ NOUS

Du Lundi au Vendredi
de 9h00 à 12h30 et de 13h30 à 17h00
Par téléphone au **05 31 60 07 07**
Par email : serviceclient@formasuite.fr
Responsable Pédagogique : Yannick Lacave

FORMASUITE
12 rue Courbet 82000 Montauban
SIRET : 842 016 594 00017
N° de déclaration d'activité : 76820087382

- Les principaux modes de transport à l'international
- L'intérêt de l'assurance transport
- Les relations avec les transitaires

Identifier les différents modes de paiements internationaux

- Les principaux modes et sécurité de paiement : remise documentaire, crédit documentaire, lettre de crédit stand-by
- Comment les choisir ?
- Avantages et inconvénients
- Les coûts
- Les documents de transport associés

Après-midi

Réussir son sourcing

- Sélectionner les produits et les services
- Rédiger le cahier des charges
- Etablir la consultation
- Qualifier les fournisseurs et obtenir des offres pertinentes
- Tenir compte des différences culturelles
- Raisonner en coût global d'acquisition

FIN DE LA FORMATION

- Débrief de la formation avec le formateur pour consolider vos connaissances.

PREREQUIS

Maîtriser les fondamentaux des Achats

PUBLIC VISE

Toute personne responsable d'un service Achat ou Logistique et les acheteurs

- Formation individuelle ou collective (garantie à partir du premier inscrit)
- Formation assurée au sein de vos locaux ou dans une salle de formation dans la ville de votre choix
- Dates de votre choix sans surcoût
- Entretien téléphonique préalable avec notre formateur afin de personnaliser votre formation
- Inscription à réaliser 15 jours avant le démarrage de la formation
- Horaires : de 9h à 12h00 et de 13h00 à 17h
- Nombre de participants : de 1 à 20 participants (au delà nous consulter)
- **Formation accessible à toutes personnes porteuses de handicap. Locaux adaptés.**

DUREE

14 heures

PEDAGOGIE

Montée en compétence assurée par l'association d'un contenu théorique et pratique. Etude de cas concrets en rapport avec votre quotidien professionnel.

Suivi de l'exécution :

- Feuilles de présences signées des participants et du formateur par demi-journée
- Attestation de fin de formation mentionnant les objectifs, la nature et la durée de l'action et les résultats de l'évaluation des acquis de la formation.

CONTACTEZ NOUS

Du Lundi au Vendredi
de 9h00 à 12h30 et de 13h30 à 17h00
Par téléphone au **05 31 60 07 07**
Par email : serviceclient@formasuite.fr
Responsable Pédagogique : Yannick Lacave

FORMASUITE
12 rue Courbet 82000 Montauban
SIRET : 842 016 594 00017
N° de déclaration d'activité : 76820087382

Appréciation des résultats :

- Recueil individuel des attentes du stagiaire
- Questionnaire d'auto-évaluation des acquis en début et en fin de formation
- Évaluation continue durant la session
- Remise d'une attestation de fin de formation
- Questionnaire d'évaluation de la satisfaction en fin de formation

Moyens et supports pédagogiques :

- Evaluation des besoins et du profil du participant
- Apport théorique et séquences pédagogiques regroupées en différents modules
- Cas pratiques
- Questionnaire et exercices
- Tests de contrôle de connaissances et validation des acquis à chaque étape
- Retours d'expériences
- Séquences pédagogiques regroupées en différents modules,
- Remise d'un support pédagogique
- Echanges interactifs
- Intervention d'un formateur expert dans son domaine

Modalités d'évaluation et de suivi :

- Grille d'évaluation (test de positionnement)
- Entretien téléphonique avec le formateur avant la formation
- Travaux pratiques
- Tests de contrôle de connaissances et validation des acquis à chaque étape
- Echange avec le formateur par visioconférence (webinar), téléphone et mail
- Exercices corrigés, études de cas réels, mise en application concrète et utile
- Évaluation pour valider vos acquis en fin de formation

Profil du formateur :

- Chaque formation est sous la responsabilité du directeur pédagogique de l'organisme de formation.
- Le bon déroulement est assuré par le formateur désigné par l'organisme de formation.
- Formateur référent : M.Lacave Téléphone : 05 31 60 07 07

Une attestation de formation sera délivrée au stagiaire.