

Stratégie de recherche d'emploi efficace grâce aux réseaux sociaux

Le 25/09/2026

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de la formation, le participant sera capable de mettre en œuvre les compétences suivantes :

- Comprendre l'importance des réseaux sociaux dans la recherche d'emploi.
- Optimiser les profils professionnels sur les réseaux sociaux pour attirer l'attention des recruteurs.
- Apprendre à cibler les recruteurs et les opportunités d'emploi pertinentes.
- Développer un réseau professionnel solide grâce aux réseaux sociaux.
- Gagner en visibilité et se faire remarquer par des recruteurs grâce à des stratégies efficaces sur les réseaux sociaux.

CONTENU

AVANT LA FORMATION

- Entretien téléphonique avec le formateur afin de personnaliser votre formation.
- Le programme de formation ci-dessous pourra donc être modifié gratuitement en fonction de vos attentes.

JOUR 1

Matin Introduction à la recherche d'emploi via les réseaux sociaux

- Présentation des opportunités offertes par les réseaux sociaux dans la recherche d'emploi
- Analyse de l'importance croissante des plateformes sociales pour les recruteurs
- Compréhension des avantages et des défis liés à l'utilisation des réseaux sociaux pour la recherche d'emploi

Optimisation du profil professionnel sur les réseaux sociaux

- Identification des principaux réseaux sociaux professionnels (LinkedIn, Xing, etc.) et des spécificités de chacun
- Création d'un profil attractif et complet : conseils pour rédiger une biographie percutante, choisir une photo adéquate et mettre en valeur ses compétences
- Utilisation de mots-clés et d'éléments visuels pour attirer l'attention des recruteurs

Après-midi Ciblage des recruteurs et des opportunités

- Stratégies pour identifier les entreprises et les recruteurs pertinents dans son domaine
- Utilisation des fonctionnalités de recherche avancée sur les réseaux sociaux pour trouver des offres d'emploi et des contacts clés
- Création d'une liste de cibles prioritaires et mise en place d'une approche proactive

JOUR 2

Matin Établir un réseau professionnel solide

Du Lundi au Vendredi

de 9h00 à 12h30 et de 13h30 à 17h00

Par téléphone au **05 31 60 07 07**

Par email : serviceclient@formasuite.fr

Responsable Pédagogique : Yannick Lacave

FORMASUITE

12 rue Courbet 82000 Montauban

SIRET : 842 016 594 00017

N° de déclaration d'activité :

76820087382

**CONTACTEZ
NOUS**



- Techniques pour élargir son réseau professionnel grâce aux réseaux sociaux
- Pratiques recommandées pour interagir avec des professionnels de son domaine et établir des relations durables
- Utilisation des groupes et des communautés en ligne pour partager des connaissances et élargir ses opportunités professionnelles

Gagner en visibilité et se faire remarquer

- Stratégies pour se démarquer dans le flux d'informations des réseaux sociaux
- Création de contenu pertinent et attrayant pour attirer l'attention des recruteurs
- Utilisation des fonctionnalités de publication, de partage et de recommandation pour augmenter sa visibilité

Après-midi Gestion de l'image en ligne et présence professionnelle

- Conseils pour maintenir une image professionnelle cohérente sur les réseaux sociaux
- Utilisation appropriée de la confidentialité et des paramètres de sécurité
- Gestion des recommandations et des témoignages pour renforcer sa crédibilité

Élaboration d'un plan d'action personnalisé

- Synthèse des apprentissages et des bonnes pratiques identifiées pendant la formation
- Établissement d'un plan d'action individuel pour maximiser les chances de trouver un emploi grâce aux réseaux sociaux
- Réponses aux questions et conseils supplémentaires

FIN DE LA FORMATION

- Débrief de la formation avec le formateur pour consolider vos connaissances.

PREREQUIS

Connaître les outils et méthodes traditionnelles de recrutement et avoir créé son profil individuel sur LinkedIn

PUBLIC VISE

Les chargé(e)s de recrutement, Les responsables du recrutement, Les chargé(e)s de recherche en recrutement en entreprise ou cabinet, Toute personne en charge de la partie amont du recrutement (sourcing, présélection...)

- Formation individuelle ou collective (garantie à partir du premier inscrit)
- Formation assurée au sein de vos locaux ou dans une salle de formation dans la ville de votre choix
- Dates de votre choix sans surcoût
- Entretien téléphonique préalable avec notre formateur afin de personnaliser votre formation
- Inscription à réaliser 15 jours avant le démarrage de la formation
- Horaires : de 9h à 12h30 et de 13h30 à 17h
- Nombre de participants : de 1 à 20 participants (au delà nous consulter)
- **Formation accessible à toutes personnes porteuses de handicap. Locaux adaptés.**

DUREE

14 heures

PEDAGOGIE

CONTACTEZ
NOUS

Du Lundi au Vendredi

de 9h00 à 12h30 et de 13h30 à 17h00

Par téléphone au **05 31 60 07 07**

Par email : serviceclient@formasuite.fr

Responsable Pédagogique : Yannick Lacave

FORMASUITE

12 rue Courbet 82000 Montauban

SIRET : 842 016 594 00017

N° de déclaration d'activité :

76820087382

Montée en compétence assurée par l'association d'un contenu théorique et pratique. Etude de cas concrets en rapport avec votre quotidien professionnel.

Suivi de l'exécution :

- Feuilles de présences signées des participants et du formateur par demi-journée
- Attestation de fin de formation mentionnant les objectifs, la nature et la durée de l'action et les résultats de l'évaluation des acquis de la formation.

Appréciation des résultats :

- Recueil individuel des attentes du stagiaire
- Questionnaire d'auto-évaluation des acquis en début et en fin de formation
- Évaluation continue durant la session
- Remise d'une attestation de fin de formation
- Questionnaire d'évaluation de la satisfaction en fin de formation

Moyens et supports pédagogiques :

- Evaluation des besoins et du profil du participant
- Apport théorique et séquences pédagogiques regroupées en différents modules
- Cas pratiques
- Questionnaire et exercices
- Tests de contrôle de connaissances et validation des acquis à chaque étape
- Retours d'expériences
- Séquences pédagogiques regroupées en différents modules,
- Remise d'un support pédagogique
- Echanges interactifs
- Intervention d'un formateur expert dans son domaine

Modalités d'évaluation et de suivi :

- Grille d'évaluation (test de positionnement)
- Entretien téléphonique avec le formateur avant la formation
- Travaux pratiques
- Tests de contrôle de connaissances et validation des acquis à chaque étape
- Echange avec le formateur par visioconférence (webinar), téléphone et mail
- Exercices corrigés, études de cas réels, mise en application concrète et utile
- Évaluation pour valider vos acquis en fin de formation

Profil du formateur :

- Chaque formation est sous la responsabilité du directeur pédagogique de l'organisme de formation.
- Le bon déroulement est assuré par le formateur désigné par l'organisme de formation.
- Formateur référent : M.Lacave Téléphone : 05 31 60 07 07

Une attestation de formation sera délivrée au stagiaire.



**CONTACTEZ
NOUS**

Du Lundi au Vendredi

de 9h00 à 12h30 et de 13h30 à 17h00

Par téléphone au **05 31 60 07 07**

Par email : serviceclient@formasuite.fr

Responsable Pédagogique : Yannick Lacave

FORMASUITE

12 rue Courbet 82000 Montauban

SIRET : 842 016 594 00017

N° de déclaration d'activité :

76820087382

**CONTACTEZ
NOUS**

Du Lundi au Vendredi
de 9h00 à 12h30 et de 13h30 à 17h00
Par téléphone au **05 31 60 07 07**
Par email : serviceclient@formasuite.fr
Responsable Pédagogique : Yannick Lacave

FORMASUITE
12 rue Courbet 82000 Montauban
SIRET : 842 016 594 00017
N° de déclaration d'activité :
76820087382