FORMASUITE

PROGRAMME DE LA FORMATION

Anglais pratique pour la réussite des achats internationaux

Le 10/11/2026

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Permettre à chaque stagiaire, tout en progressant à son rythme, de se familiariser avec le jargon anglo-saxon appliqué aux affaires
- Être capable d'expliquer un calcul financier, parler lors d'une conférence call ou pour e-mail sur les performances passées et/ou les prévisions à venir
- Être capable de présenter un tableau de bords, les principales données chiffrées
- Plus spécifiquement pour un chef d'entreprise qui souhaite lever des fonds, être capable de se familiariser avec le vocabulaire plus spécifique utilisés par les fonds de private equity.

CONTENU

AVANT LA FORMATION

- Entretien téléphonique avec le formateur afin de personnaliser votre formation.
- Le programme de formation ci-dessous pourra donc être modifié gratuitement en fonction de vos attentes.

JOUR 1

Matin

Introduction à l'anglais professionnel pour l'achat international

- Présentation et objectifs de la formation
- Evaluation du niveau d'anglais des participants
- Vocabulaire clé pour l'achat international

Anglais pour les enjeux et stratégies d'achat international

- Exprimer les motivations et objectifs de l'achat international
- Discuter des risques et des opportunités
- Vocabulaire spécifique lié aux enjeux et stratégies d'achat international

Après-midi

Anglais pour la contractualisation et la rédaction de cahier des charges

- Vocabulaire et expressions courantes pour la négociation de contrats
- Rédiger et comprendre un cahier des charges en anglais
- Identifier et discuter des clauses contractuelles importantes

Anglais pour la logistique et les Incoterms®

- Vocabulaire spécifique pour les différents modes de transport et les Incoterms®
- Communiquer avec les transitaires et les fournisseurs de services logistiques

CONTACTEZ NOUS

Du Lundi au Vendredi
de 9h00 à 12h30 et de 13h30 à 17h00
Par téléphone au **05 31 60 07 07**
Par email : serviceclient@formasuite.fr
Responsable Pédagogique : Yannick Lacave

FORMASUITE
12 rue Courbet 82000 Montauban
SIRET : 842 016 594 00017
N° de déclaration d'activité : 76820087382

- Comprendre et discuter des aspects logistiques en anglais

JOUR 2

Matin

Anglais pour le sourcing et la sélection des fournisseurs

- Vocabulaire spécifique pour le sourcing et l'évaluation des fournisseurs
- Communiquer avec les fournisseurs potentiels en anglais
- Exprimer et comprendre les critères de sélection et les offres en anglais

Anglais pour la négociation et l'approvisionnement

- Vocabulaire et expressions courantes pour la négociation d'achat
- Techniques de négociation en anglais
- Communiquer efficacement avec les fournisseurs pour les commandes et les livraisons

Après-midi

Anglais pour la gestion des risques et le suivi des fournisseurs

- Vocabulaire spécifique pour la gestion des risques et le suivi des fournisseurs
- Discuter des problèmes de qualité et des retours produits en anglais
- Communiquer avec les fournisseurs pour l'amélioration continue

Mise en pratique et simulation de situations professionnelles

- Jeux de rôles et mises en situation pour pratiquer l'anglais dans des contextes d'achat international
- Analyse et retour d'expérience sur les simulations

FIN DE LA FORMATION

Débrief de la formation avec le formateur pour consolider vos connaissances.

PREREQUIS

Connaissance de base en anglais et en comptabilité/gestion.

PUBLIC VISE

- Formation individuelle ou collective (garantie à partir du premier inscrit)
- Formation assurée au sein de vos locaux ou dans une salle de formation dans la ville de votre choix
- Dates de votre choix sans surcoût
- Entretien téléphonique préalable avec notre formateur afin de personnaliser votre formation
- Inscription à réaliser 15 jours avant le démarrage de la formation
- Horaires : de 9h à 12h30 et de 13h30 à 17h
- Nombre de participants : de 1 à 20 participants (au delà nous consulter)
- Formation accessible à toutes personnes porteuses de handicap. Locaux adaptés.
- Cette formation convient aux personnes travaillant dans tout type d'entité : commerciale industrielle, secteur privé ou public.

DUREE

14 heures

CONTACTEZ NOUS

Du Lundi au Vendredi
de 9h00 à 12h30 et de 13h30 à 17h00
Par téléphone au **05 31 60 07 07**
Par email : serviceclient@formasuite.fr
Responsable Pédagogique : Yannick Lacave

FORMASUITE
12 rue Courbet 82000 Montauban
SIRET : 842 016 594 00017
N° de déclaration d'activité : 76820087382

PROGRAMME DE LA FORMATION

PEDAGOGIE

Montée en compétence assurée par l'association d'un contenu théorique et pratique. Etude de cas concrets en rapport avec votre quotidien professionnel.

Moyens et supports pédagogiques :

- Remise d'un support pédagogique
- Echanges interactifs
- Intervention d'un formateur expert dans son domaine

Modalités d'évaluation et de suivi :

- Exercices corrigés, études de cas réels, mise en application concrète et utile
- Évaluation pour valider vos acquis en fin de formation

Profil du formateur :

- Chaque formation est sous la responsabilité du directeur pédagogique de l'organisme de formation.
- Le bon déroulement est assuré par le formateur désigné par l'organisme de formation.
- Formateur référent : M.Lacave Téléphone : 05 31 60 07 07

Une attestation de formation sera délivrée au stagiaire.

CONTACTEZ NOUS

Du Lundi au Vendredi
de 9h00 à 12h30 et de 13h30 à 17h00
Par téléphone au **05 31 60 07 07**
Par email : serviceclient@formasuite.fr
Responsable Pédagogique : Yannick Lacave

FORMASUITE
12 rue Courbet 82000 Montauban
SIRET : 842 016 594 00017
N° de déclaration d'activité : 76820087382